

# A estratégia para “sacar” a demanda reprimida dos seus Stories

**...e vender seus programas mais caros sem gastar com tráfego pago.**

Essa é uma das estratégias mais simples e poderosas para você vender para os seus clientes mais qualificados...

**Aqueles que podem pagar mais.**

Ela funciona muito bem em conjunto com um produto Low-Ticket (gerando demanda e seguidores para o seu perfil).

Eu batizei ela de **Funil S.Q.F**

E são apenas 03 etapas:

01) Stories

02) Qualificação

03) Fechamento

Vamos aos detalhes...

**Passo 01:** Você vai postar no seu perfil que está em busca de 3 pessoas que desejam a sua ajuda pessoal para resolver um determinado problema.

*Ex: “Estou procurando 3 mentores que desejam gerar demanda imediata para escalar os seus programas de mentoria”. Se você é essa pessoa, comente “X”.*

P.S: Quanto mais clientes você tiver, mais essa estratégia vai converter...

**Passo 02:** Todo mundo que responder esse stories você vai fazer uma qualificação.

*Ex: "Tudo bem se eu fizer 2-3 perguntas para entender se essa oferta é para você?"*

O seu objetivo é entender se a sua solução resolve ou não o problema do seu cliente. Se resolver, você vai usar a própria resposta dele como argumento de vendas.

## **Passo 03: Fechamento**

Depois que você entendeu o que o seu cliente está buscando...

...você pode enviar um vídeo ou um PDF simples explicando como o seu curso, mentoria ou serviço resolve esse problema.

Nesse vídeo (ou PDF) já tem o preço e todos os entregáveis.

Agora 2 coisas podem acontecer...

1 – Você vai ficar no vácuo.

2 – Você vai vender.

Simple assim...

Essa foi a exata estratégia que eu usei semana passada e fechei 6k em vendas sem gastar nada com tráfego.

A magia dessa estratégia é que você pode **repetir ela pelo menos 2x por mês.**

E se você tem um fluxo de novas pessoas entrando no seu perfil...

...você sempre terá um alto potencial de conversão (sem precisar investir em tráfego)...

Bem, espero que isso tenha sido útil.



## Template:

Novo mês, novas oportunidades.

Estou procurando [X PESSOAS] que queiram [OBJETIVO DESEJADO] através da minha orientação pessoal.

Se você tem [QUALIFICAÇÃO] e está pronto para uma orientação 1:1 comigo, eu vou "plugar" no seu negócio a mesma estrutura que [RESULTADO COMPROVADO].

Se esse é você, comente "[AÇÃO SIMPLES]" nesse [CANAL DE COMUNICAÇÃO]